

LES COÛTS DE TRANSACTION

I- Les Coûts de coordination :

- Ressources pour obtenir l'information nécessaire pour la stratégie. **Exemple : étude de faisabilité.**
- Le temps passé pour négocier un accord.
- Ressources dépensées en « **Side payments** » pour obtenir l'accord d'opposants.
- Ressources dépensées en communication entre les parties prenantes (temps d'information, de négociation, ...).

II- Les Coûts de transaction ex-post :

- **Les coûts de surveillance** : inspections, expertises, audits, demande de **remplacement** de malfaçons...
- **Les coûts de gestion, de direction** : (gouvernance costs) et de **conflits (sanctioning)**.
- **Les coûts de renégociation** :
- **Les coûts d'information** :
- **Les coûts de taille** :
- **Les coûts de comportement** :
- **Les coûts stratégiques** :
- **Les coûts de transaction** :
- **sélection adverse** :
- **Risque moral** :

